

## **Module: Hoe krijg ik een bloeiende praktijk**

### ***Word een marketing pro in twee dagen***

- *Hoe en waar vind ik mijn cliënten* -

Je bent een praktijk gestart als leefstijlprofessional en dan...de cliënten komen niet vanzelf. Hoe bereik ik mijn potentiële cliënten?, hoe kan ik mezelf promoten?, hoe breng ik mijn diensten onder de aandacht?, hoe kom ik in contact met andere leefstijlprofessionals, artsen en bedrijven? Hoe word ik zakelijker als mensen-mens? Herkenbaar?

Geloof je in jezelf, je kwaliteiten en expertise. Durf je te investeren in jezelf en de praktijk en ben je er klaar voor om je praktijk bloeiend te krijgen en te behouden? Dan is deze Module wellicht iets voor jou.

### **Wat bereik je met de module: Hoe krijg ik een bloeiende praktijk**

- Inzicht in de mogelijkheden om (meer) cliënten aan te trekken
- Leer je welke kanalen ter beschikking staan om je doelgroep te benaderen
- Inzicht welke methode gaat het beste bij je passen
- Inzicht in hoe je met je kennis en expertise meer inkomsten kan genereren
- Leer je sociale media effectief te gebruiken
- Krijg je tools, handvatten en tips m.b.t. e-mailen, nieuwsbrieven, telefoon, marketing automatiseren, website

### **Praktische informatie over de twee daagse cursus:**

- Een praktische en leerzame cursus voor coaches, trainers, counselors, voedingsdeskundigen en andere (leefstijl) professionals.
- Voor starters, en professionals met een eigen praktijk en cursisten die in de afrondende fase van de opleiding zitten.
- Waardevolle aanvulling voor leefstijlprofessionals
- Word een marketing pro in twee dagen, weet wat je doet, waar je staat en waar je klanten zijn en hoe je ze vervolgens krijgt
- Praktijkgericht en direct toepasbaar in de praktijk

### **Inhoud:**

#### **Lesdag 1 Strategie**

- Wat is je doel?
- Is je doelgroep goed?
- Is je product/ dienst goed
- Wat levert het op?

#### **Lesdag 2 Tactiek**

- Hoe ga je je doel bereiken?
- Welke middelen heb je tot je beschikking?
- Hoe meet je jouw succes?
- Ingerichte campagne



**Locatie: Groningen**

**Kosten: twee daagse cursus**

**€ 295,-** ( inclusief lesmateriaal, certificaat, koffie en thee)

**Certificaat:**

Bij de aanwezigheid van 2 lesdagen (12 contacturen) en het voldoen aan de betalingsverplichting ontvangt de deelnemer een door A plus opleidingen afgegeven certificaat i.s.m. Klantvinder.com

**Docent: Peter Bos**

Wie is Klantvinder? Klantvinder.com is opgericht door Peter Bos vanuit de eigen behoefte aan een no non-sense marketing aanpak. Wat werkt wel en wat werkt niet? Wat mag een nieuwe klant eigenlijk kosten?

Inmiddels is Klantvinder.com een betrouwbare marketingadviseur voor praktijken en MKB en legt duidelijk en menselijk uit wat niet en vooral wat wél kan.

**Klantvinder.com**



klantvinder.com